ステップメール構築テンプレ

1通目のゴール

耳を傾けるに値する人物だと思ってもらうこと

- 1.共感の獲得
- 2.共通のゴール設定

信用の獲得

質問

1. あなたが販売する手段は何ですか？
2. それによって今のあなたは何が実現出来ていますか？
3. その手段に出会う前のあなたはどんな事に悩み・問題意識を抱え、どんな生活を送っていましたか？
4. なぜそこから抜け出し変化を起こしたいと思ったのですか？
5. 当時の自分が一番知りたかったことは何ですか？
6. 苦しんでいる当時の自分に一言だけ声をかけるとしたら何て言う？

- はじめまして、〇〇です。
- ブログでこんなことを叶えています。
- でも少し前までは△△でした。
- ■■さんも一緒かも知れません。
- このままだったら△△だから変わりたいと思っているかも知れません
- このメルマガではそんな■■さんに△△を教えます
- 今日はこれだけ覚えておいてください

2通目のゴール

読者との間に「共通の認識」を作り出す

- 1.思い込みの指摘
- 2.新しい常識の提供

質問

1. 今のあなたが実現できていることは何？
2. それを実現する中で自分の中で大きく変わった考え方/常識は？
3. 過去の自分（と同じ状況にいる人）がそれを実現出来ない理由は？
4. その中で一番大事だと思うことはどれ？
5. なぜ2の考え方/常識だと理想の未来が叶うのか
6. なぜ3の考え方/常識では理想の未来が叶わないのか

- 好きなときに好きな場所で働くことが出来ている
- 収入も会社員のときよりも多い
- 働き方には種類があることを知った
- 会社で働くことしか知らなかった
- 転職すれば解決すると思っていた
- 働き方を変えることが人生を変えることにつながる

3通目のゴール

「ブログ」の価値を認識させる

- 1.最適な手段の提示
- 2.理由の提示

質問

1. 自分の考え方/常識の変化の中で一番大事なものは？（確認）
2. あなたが「当初」ブログをやってみよう！と思った理由は？
3. あなたが当初、ブログ以外に考えていた他の手段は？
4. そのデメリットは？なぜブログの方が良い？（他「手段」の排除）
5. 新しい常識＝理想の未来を叶えるためにブログが最適な理由は？

- 働き方を変えることが人生を変えるんだったよね
- ブログはいつでもどこでもできる
- しかも何のリスクもない
- FXや株もやってたけど違った
- 自分の働く時間に比例しない収入が作れるから
- 働き方を大きく変えることができる

4通目のゴール

「ブログ」に対する共通の認識づくり

- 1.手段に対する思い込みの指摘
- 2.手段に対する新しい常識の提供

質問

1. あなた（世間一般）がブログに対して抱いていたイメージは？
2. 一方でブログで成功している人は何をしている？
3. ブログで成功するために捨てるべき思い込み、やるべきことは？
4. なぜ3が大事なのか

- ブログって芸能人がやるものだと思ってた
- ブログって自分の好きなこと、日記を書くんだと思ってた
- 実際に△△ブログとかやってみたけど全然稼げなかった
- 稼ぐために大事なのは□□
- 好きなことや日記を書くという思い込みを捨てて□□を意識するべき
- なぜならブログの収益は〇〇で決まるから

5通目のゴール

実績、USP推し

自分を第一の選択肢にしてもらう

- 1.競合がやっていること
- 2.自分がやっていること

質問

1. ブログでうまく行っていない人がやっていることは？
2. ブログで競合がUSPとして謳っていることは？
3. 自分のブログのUSPは？
4. なぜ1や2ではうまくいかないのか（「競合他社」の排除）
5. なぜ3が大事なのか（「競合他社」の排除）

- 「好きなことを仕事にしよう」を真に受けている人が多すぎる
- 好きなことを書いてたら100万円稼げたとか言っている人もいる
- 好きなことは一切書いていない
- 限られた時間で、いかに少ない記事数で、会社に変わる収入を稼ぐか
- 10年後ではなく1年後に会社を辞めるためのブログを書いた
- 好きなことを書くよりもそっちの方が大事だった

5通目のゴール

マインドセット推し

今すぐ行動を起こしたくなってもらう

- 1.手段と目的を分ける
- 2.ロードマップを示す

質問

1. あなたにとってブログは何を叶えるための手段ですか？
2. あなたにとっての当時のゴールは何ですか？
3. まず最初は何から始めましたか？
4. それが具体的にどうステップアップしてきましたか？
5. あなたにとっての今のゴールは何ですか？

- ブログの良さを伝えてきたけれどあくまでもブログは好きなときに好きなところで働けるようになるための手段
- 自分にとっては会社を辞めるための手段だった
- だからコンサルを受けてまずは給料と同じ〇〇円を目指すことから始めた
- そうしたらこんな感じで収益が上がっていった
- その結果1年でこうなれた
- 今は次のステップとしてこんなステージに進もうとしている
- 「ブログで好きなことを書く」ことを優先してたらこうはならなかった
- 何を書くかではなくその結果どうなれるかにこだわろう

6通目のゴール

自己投資に対するマインドブロックを外す

- 1.自己投資に対する思い込みの指摘
- 2.自己投資に対する新しい常識の提供

質問

1. あなたはなぜコンサルを受けましたか？
2. コンサルを受けた結果どうなりましたか？
3. コンサルを受けていなかったらどうなったと思いますか？

- 1年で絶対に会社を辞めたかったらコンサルを受けた
- 結果、半年で給料を超える収益が出て1年で会社を辞めた
- あの時コンサルを受けなかったら今も〇〇で働いてた
- 使えない資格を取るためにみんなお金を払う
- なのにこれからの人生を変えることにお金を払おうとしない
- 出来ないことをマスターするために教えてもらうのは当然のこと